

MŁODSZY PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

O nas

Spółka Major reprezentuje interesy Klientów w relacjach z zakładami ubezpieczeń. Bierze aktywny udział w procesie negocjowania warunków ubezpieczeniowych, polis ubezpieczeniowych oraz rozliczania i zaspokajania roszczeń.

Wyróżnia nas pełna wiedza dotycząca rynku i sytuacji finansowej zakładów ubezpieczeniowych. Współpracujemy tylko z pewnymi partnerami, których wiarygodność i stabilność na rynku została przez nas zweryfikowana.

Dlaczego warto pracować w Major?

Wspieramy przedsiębiorczość, współpracujemy w oparciu o działalność gospodarczą w perspektywie wieloletniej.

Zapewniamy współpracę ze stabilną polską firmą z wieloletnim doświadczeniem w branży.

Obecnie obsługujemy blisko 1000 przedsiębiorstw, zatrudniających ponad 15000 pracowników. Zarządzamy majątkiem ubezpieczeniowym o wartości przekraczającej 2 miliardy złotych.

Twoje główne zadania

- ✓ Aktywne pozyskiwanie klientów.
- ✓ Badanie potrzeb potencjalnych klientów i budowanie własnej bazy klientów.
- ✓ Kontakt telefoniczny i osobiste spotkania z klientami.
- ✓ Budowanie długofalowych relacji z klientami.
- ✓ Raportowanie.

Od Ciebie oczekujemy

- ✓ Wykształcenia minimum średniego.
- ✓ Determinacji i konsekwencji w wypełnianiu obowiązków.
- ✓ Swobody w kontaktach interpersonalnych i umiejętności negocjacyjnych.
- ✓ Obsługi komputera.
- ✓ Prawa jazdy kategorii B i praktyki w prowadzeniu pojazdu.
- ✓ Dyspozycyjności.
- ✓ Mile widziane doświadczenie w sprzedaży.

Co Tobie oferujemy?

- ✓ Wynagrodzenie w okresie próbnym od 3000 zł netto na fakturze. Po okresie próbnym oferujemy dodatkowo atrakcyjny system premiowy.
- ✓ Możliwość rozwoju i jasno określone ścieżki kariery.
- ✓ Wyposażamy w narzędzia do pracy (telefon, komputer, samochód służbowy).
- ✓ Szkolenia wdrożeniowe i cykliczne.
- ✓ Elastyczny czas pracy (praca w trybie zadaniowym).

Osoby zainteresowane proszone są o przesłanie CV z aktualną klauzulą na adres:
biuro@majorbroker.pl z dopiskiem Młodszy Przedstawiciel Handlowy.